

....Die Geschichte der CLC

Seit über 24 Jahren führen wir nun schon ERP-Systeme in kleinen und mittleren Betrieben ein, überwiegend im Bereich der Fertigung in den Branchen: Maschinenbau, Geräte- und Apparatebau, Kunststoff, Elektronik, Feinwerktechnik, wobei wir den Schwerpunkt auf die betriebswirtschaftliche Beratung und auf die Ablauforganisation legen.

Dass wir mit unserer laufenden Betreuung (After sales/Wartung/Hotline...) des Kunden auf dem richtigen Weg sind, zeigt, dass wir noch Kunden aus unserer Gründungszeit betreuen.

Unser Ziel ist es: **"Jeder Kunde soll zum Referenzkunden entwickelt werden!"**

1987: Seit der Gründung schreibt man bei der CLC den Kundennutzen konsequent groß. Das Leistungsangebot umfasst ganzheitliche Lösungen in der Konzeption und Organisation von Logistik-Prozessen für Klein- und mittelständische Unternehmen.
CLC bietet neben ihrer Consulting-Leistung die in Lizenz vertriebene Betriebsführungs-Software **infra** nebst Installation, Einführungsunterstützung, kundenspezifischer Anpassung und Wartungsleistung an.

1989: wurde das Leistungsangebot um die Standard-Software für das Gebiet der Instandhaltung **MACOS (MAintenance COntrol System)** erweitert. Anlass für diesen Schritt war der erkennbare Bedarf für wirksame und effiziente Methoden zum Management der ständig steigenden Instandhaltungsanforderungen und -kosten.
Entwickelt vom Fraunhofer Institut Produktionstechnik und Automatisierung (IPA) in enger Zusammenarbeit mit namhaften Industriebetrieben (DASA, Osram, Bosch, BASF) ist MACOS im Funktionsumfang vergleichbar der PPS-Software, modifiziert um die instandhaltungsspezifischen Funktionen.

1993: **Multinationales ERP-Projekt** in Europa, USA und Kanada.

1996: Übernahme der Entwicklungstätigkeit der Standard-Software **MACOS**.
Erster Kunde mit einer grafischen Version von **MACOS**.

1997: Erster Kunde mit einer grafischen Version von **infra**.

1998: Wechsel der Geschäftsleitung und Umzug in neue Geschäftsräume.

1999: Kooperation mit **SPIRAS**.
Freigabe der ersten Installation von **MACOS powered by ORACLE**.
Erste Ausbildung von zwei BA-Studenten.

2000: Alle Kunden wurden erfolgreich und problemlos ins Jahr 2000 begleitet.

2001: Erste Auslandsinstallation von **MACOS** bei CERAMTEC Caravaggio.

2002: Integration des Auswertungsgenerators **Crystal Reports** in **infra**.
Erste Controllingprojekte mit weltweitem webbasiertem Zugriff.

2003: Erweiterung unseres Produktportfolios mit dem CRM-System **CAS genesisWorld**.
Seit der ORBIT im September 2003 in Basel engagieren wir uns als Vertriebspartner der CAS Software AG in Karlsruhe.

2004: Partnertag der CLC.

Herr Frantzen, Geschäftsführer der infra:business solutions GmbH, verleiht der CLC Unternehmensberatung für Logistik GmbH im Rahmen des Partnertags die Auszeichnung "gold certified solution partner".

Mit **CAS teamWorks** ergänzen wir unser Produktportfolio im Bereich Intranet - Unternehmensportal.

Erster CRM-Kunde - Isopress AG, Birmensdorf.

2005: Erster CAS teamWorks Kunde - Diatool Präzisionswerkzeug GmbH, Rheinfelden. Erweiterung unseres Produktportfolios mit dem ERP-System SAP Business One der SAP-Software für klein- und mittelständische Unternehmen.

Zertifizierung von drei SAP Business One Beratern.

Erster SAP Business One Kunde - EBSEOS GmbH, Wehr

2006: Partnerschaft mit der CP CIM-POOL AG, Baar, Entwickler der **Fertigungslösung PPS One**, integriert in SAP Business One.

2007: Ausgliederung des Geschäftsbereichs **MACOS**.

Ausbau des Geschäftsfeldes **CRM Consulting**.

2008: CLC wird aufgrund der Erfolge im Jahr 2007 und der intensiven Zusammenarbeit **PREMIUM PARTNER der CAS Software AG** in Karlsruhe.

Zwei neue Mitarbeiter in der ERP und CRM Beratung werden eingestellt. Partnerschaft mit der Variatec AG, Entwickler des Add-Ons für die integrierte Fertigungslösung in SAP Business One. Partnerbeirat im Entwicklungsteam.

2009: Gold-Partnerschaft mit SAP